

山口省藏が訊く

## 金融業界の課題を読み解く

### 熱い!! 金融対談

#### 第51回 ワクワクと対話を大切にする銀行員

森田由起子(ゲスト) × 山口省藏(聞き手)



本連載は、金融業界における課題をテーマに、「熱い金融マント協会」を主催する山口省藏氏による識者との対談をお伝えするものである。

今回は、あおぞら銀行執行役員の森田由起子さんを訪ねて、どのような環境でも自分らしさを重視した「ワクワクする人生」と、現場主導の業務合理化推進の中での「イキイキ働く仕組みづくり」について対談を行った。

#### 毎日がワクワクだった 小学生時代

山口 森田さんの生き立ちから教えてください。

森田 東京の世田谷区生まれです。父、母、私、妹の4人家族でした。キヤッチボールが得意な活発な子どもだったと思います。渋谷駅から徒歩5分の小学校に、隣の世田谷区から越境して、バス通学をしていました。この小学校には、高級住宅街の南平台の子もいれば、道玄坂や円山町などの繁華街の子もいる

など、多様な家庭環境の子が集まっていました。一人ひとり違うのが当たり前で、他の子と違ったことで目立つのがカッコいい、と思っていました。当時も渋谷駅周辺は刺激的で誘惑も多かったです。スクランブル交差点を人にぶつからずに走り抜けで遊んだり、怪しいエリアや地下街をあちこち動き回ったり、寄り道し放題で毎日ワクワクしていました。

山口 中学高校はどちらに行かれましたか？

森田 中学から大学までは私立の一貫校に通いました。それぞれの小学校で一番という優秀な人たちが集まっていたこともあり、渋谷の雑多な価値観とは違う世界でした。私は小学生のときのように自由奔放にふるまうことはなくなり、周りに合わせて地味に過ごしていました。

#### 総合職にこだわり痛感したギャップ

山口 なぜ銀行に入ろうと思つたのですか？

森田 大学では経済学部で財政学のゼミに入っていました。バブル時代で、ゼミに所属する全員が銀行を受けていましたので、私もなんとなく銀行を就職活動先にしていました。むしろ、私がこだわったのは、総合職で、私もなんとなく銀行を就職関係なく育ってきたのに、社会へ入ることでした。それまで男女関係なく育つってきたのに、社会へ入ることで、それが女性の職は男性というように性別で分けられるのはおかしいと思い、女性総合職を採用しているメーカーなどにも面接を受けに行きました。しかし、女性総合職は狭き門でした。ゼミの同期の男性は次々と内定が決まっていましたが、女性は苦労しました。就職活動のときに初めて男女差別やギャップを痛感しました。その中で、日本債券信用銀行(日債銀、現あおぞら銀行)に内定をもらうことができました。

山口 日債銀に入った印象はいかがでしたか？

森田 全国から様々な人が集まっていました。学生時代の10年間は同じコミュニティの中に入りましたが、とても新鮮でした。



- どんな逆境も前向きに捉え、明るく周りに人が集まる森田氏

に東北のあちこちを旅しました。仙台での4年間は、オンもオフも充実した楽しい時間でした。「単身赴任の女性が地方で頑張っている」というユニークな立ち位置が心地よかったです。

学生以来のワクワクした気持ちが復活しましたね。総合職の女性も、同期だけで30人以上いて魅力的な人ばかりでした。周囲に合わせる必要がなく、多様な発言ができました。

新婚で仙台に単身赴任

ありました。ルールは明文化されていなかつたので、退職せずに勤め続けたところ、結婚して半年後に、私は仙台支店の異動発令が出ました。当時、女性が本店から支店に転勤すること、ましてや新婚早々の女性が単身赴任させられることは初めてのケースだつたので、行内で話題になりました。「見せしめ説」と「パイオニア説」のどちらなのか、今でもわかりません(笑)。私は東京の都心で育つてきて、地方の世界を全く知りませんでしたので、仙台支店での初めての一人暮らしにワクワクしました。週末は夫が仙台に来て一緒に

をしたのですか？

**森田** 東北6県の金融機関向けに金融債の営業を担当しました。ひと月の半分は出張です。

訪問していました。ちょうど日債銀の経営状況が悪化し、資金調達の重要性が増した時期でした。新しい場所を訪れ、その土

地を知ることが何より嬉しく、自分の部屋に東北の地図を貼つて、出張や旅行で訪れた場所にシールを貼つていきました。地図がシートで埋め込まれた頃

出向先は学びの宝庫

**山口** 仙台から東京に戻ら  
て、また本店勤務となつたので  
すか?

**山口** 仙台から東京に戻られて、また本店勤務となつたのですか？  
**森田** いえ、1998年1月に、本店とは別のビルにあつた信託子会社に出向になりました。職員は20人ほどで、当時、一番人數が少ない銀行でした。同年秋に妊娠していることがわかり、その冬には親銀行である日債銀

その頃、親銀行を含めた職場のママ友と仲良しになりました。ランチタイムに集まって、頻繁に情報交換や悩みの共有をすることが心の拠り所になります。した。私の銀行員人生での一番の宝物です。

が特別公的管理になりました。夫はこれをキッカケに翌年2月に退職し、5月に長女が誕生するという、激動の1年間でした。山口 旦那さんは、その後、いろいろな仕事を経て、今は中小企業診断士として活躍されるようですね。育休後、どうなったのですか？

森田 10ヶ月の産休・育休が明けてから、内部管理全般を担当することになりました。法務局、労基署、社会保険事務所などの手続きや会社の決算もほぼ一人で行っていました。大きな会社については経験することがない幅広い仕事が出来たことは、その後の糧になつていま



●森田氏の話にワクワク・イキイキする山口氏

今までの12年間在籍して、子育て期間とも被っていました。フレックス勤務をルール化するなど、子育てしながら柔軟な働き方ができる仕組みを整えていきました。

### 苦労した初めての課長

森田 2010年にあおぞら銀行に戻り、ファシリティ管理の課長になりました。

山口 地方への単身赴任、子会社への出向、設備管理担当の順ですね？

森田 「半沢直樹」などの銀行

ドラマなら、左遷コースの3点セットですね（笑）。私にとっては、初めての課長職でした。社会人になつて最も苦労したのがこの時期です。当初、UPS（無停電電源装置）など専門用語を言われても、サッパリ理解できませんでした。まだ昭和色が強い職場で、資料もちょっとしたところを何度も直されたりして、毎日終電で帰る生活でした。子どもにも会えないし、心身ともに疲弊し、「もう無理だ」と思い、人事部長に「部署を変えてほしい」と直訴しました。本当はやめたかった。

でも、その頃夫が無職で、我が家の大黒柱でしたから、やめられません。人事部長は話を聞いてくれましたが、「まあまあ」となだめられました。

「異動させてもらえない」と思っていたら、2011年に東日本大震災が起きました。全国

の拠点を管理する役割があるなか、被災地には仙台支店もありますし、札幌支店との通信が途絶えたり、節電対応などと大混乱でした。混乱は乗り切れたものの、その後、今まで施設や建物に関心がなかった経営陣が、突然BCPや耐震性、ファシリティに 관심を持ち始めました。先ほどのUPSやビルの耐震性基準の説明を求められる立場になつた時に、わかつたことは、「私も知らないけれど、経営陣もみな知らない」ということです。私の部下には建築士をはじめ優秀な専門家がいたので、経営陣と専門家の間をうまく翻訳してわかりやすく伝えるのが自分の役割だと思えた頃から、気持ちが楽になりました。

### みんなから文句を言われた本店移転プロジェクト

山口 本店移転プロジェクトはいつからでしたか？

森田 以前は九段下に本店がありました。耐震性に問題はないのですが、自家発電機の

稼働時間が不足していたため移転先を探すことになりました。本格的な検討は2014年から2015年頃からで、四谷ソフィアタワーの新本店に移転したのは2017年です。大変だったのは、行員が「変わりたくない」と思うなかでプロジェクトを進めることでした。我々の場合は狭くなりました。コストを増やすずにスペックの高いビルに移ろうとしたからです。賃料が高くなる分、スペースを従来の8割にするというミッションでした。一人ひとりの机の幅は狭くなり、フリーアドレスの導入も検討しました。しかし、働いている人は働く環境を変えたくありません。「キャビネットに入っている資料の6割を廃棄もしくは外部保管にしてください」とお願いすると「すべて大事な資料です」と反論されました。しかし、よくよくみると、同じ資料のコピーを複数の部署で保管していました。当時の社長からトップメツ

## 金融業界の課題を読み解く 熱い!! 金融対談

山口 オフィススペースの縮小は、ペーパーレス化の促進要因にもなつたのですね。

森田 そうです。別の部署がペーパーレス、電子稟議を進め

出勤率3割となつて考えた「オフィスとは何か?」

ただ、後でわかつたのは、引越しして文句が出るのは1年くらいで、「しばらくすると、みんな慣れる」ということです。本店移転プロジェクトでは、すべての部署に説明に回りました。支店勤務の後、子会社に向っていて、銀行本部の人との接点が少なかつた私にとって、多くの人と話ができることは嬉しかつたです。ファシリティの立場から銀行全体を俯瞰できる機会になつたと思います。

セージを出してもらつて何とかペーパーレス化を進めることができました。新本店のオフィスレイアウトを見せながら働き方が変わることを説明するのですが、不平不満がたくさん寄せられました。

ただ、後でわかつたのは、引

越しして文句が出るのは1年くらいで、「しばらくすると、みんな慣れる」ということです。本店移転プロジェクトでは、すべての部署に説明に回りました。支店勤務の後、子会社に出向いて、銀行本部の人との接点が少なかつた私にとって、多くの人と話ができることは嬉しかつたです。ファシリティの立場から銀行全体を俯瞰できる機会になつたと思います。

山口 ペーパーレス化はリモートワークの前提です。あおぞら銀行はその先進行で、私が関わっていた日銀の「ITを活用した金融の高度化ワーキング」で、2018年にあおぞら銀行のリモートワーク事例を紹介してもらっています。「青森にいる母親の介護のために、東京の本店へ通うことが難しくなつた方が、リモートワークの活用により退職せず済んだ」という事例です。この方は、森田さんのお部下だったそうですね?

森田 その時、私は、彼にやめ

てほしくなくて、「月に5日出勤すれば、後はリモートでもよい」と認めてもらえるように人事部に働きかけました。

山口 リモートワークが本格的に進んだのはコロナ禍の時期ですか?

山口 私は、あおぞら地域総研

山口 オフィススペースの縮小は、ペーパーレス化の促進要因にもなつたのですね。

森田 4年目です。今、オペレーショングループには300人ほどが

音声SNSから  
行内ラジオへ

連載第10回(本誌876号36頁)に登場)に、「『オフィスとは何か?』と職場で語っている熱い行員がいる」と森田さんを紹介されました。

森田 リモートで仕事ができるようになると、「オフィスはいつたい何のためにあるのか?」を考えざるを得ません。私の仮説は「オフィスは雑談をする場所、雑音を聴く場所」です。定例会議はwebでできますが、日頃のちょっとした悩み相談の様子や、どんな表情で働いているかなど、オフィスにいるからこそ得ることができると情報で、実はその情報の中に、見えなかつた課題の発見や業務改善のヒントが隠されていることがあります。

山口 そうですね。

山口 私は、あおぞら地域総研

山口 オペレーション担当の執

りました。

山口 私は、あおぞら地域総研

の社長だった穂刈俊彦さん(本

所屬しています。バックオフィスに来て一番驚いたのは、自分自身の名刺が減らないことです。ファシリティを担当していた頃は協力先の人たちと接点がありましたが、オペレーション部門は外部との接点がほとんどありません。加えて、私は、オペレーションそのものの経験がありますが、日頃の転換点は、山口さんと知り合つたことから始まっています。穂刈さんに紹介していただき、山口さんとC1ubbhouseという音声SNSに参加しませんか?と誘ってもらいました。参加してみると、山口さん以外は全員初めて話す人たちでした。

山口 私設ラジオのようなC1ubbhouseで、「金融と対話」をテーマに、2021年の1年間、放送しました。これは、保井俊之さん(創啓大学教授)、財務省OB)と2人で企てたものです。江上広行さん(JPBD代表)や河合祐子さん(当時JDD社長)現高知銀行副頭取)

も参加してくれましたね。

**森田** 他にも、金融庁の川口英輔さん（江上氏と一緒に本連載第12回（本誌878号34頁）に登場）も参加していましたよね。金融庁の人がこういう集まりに参加することに驚きました。週に1回、日曜日の夜、音声だけなので、パジャマ姿でベッドの中から参加していました。C1ubhouseの「金融と対話」に参加してすぐ、ここは心理的に安全な場だと感じました。SNSで話す不思議な空気感。緩く対話しながら深く考察していくのがとても心地よく感じました。一番記憶に残っているのは、金融業界に残る古い慣習を「妖怪」に例えてお互いに披露しあつた回です。コロナ禍が明けると、そこでつながった人たちに実際にお会いできるようになりました。金融に関わる個人のネットワークができたことが私の財産になりました。

**山口** 銀行内部での森田さんの取組みにも影響がありましたか？

**森田** 誰でも気軽に参加できる業務外の仕掛けができるないだろうかと考えるようになります

うかと想えるようになります

た。その一つが行内ラジオです。

2022年7月に行内ポータル

の掲示板に「行内ラジオを始めます」と書き込み、勝手に始めました。銀行内でWeb会議やトップメッセージ配信で使用します」と書きました。

中から参加していました。週に1回、ランチタイムに20分ほど、行内から役職関係なく面白い人をゲストに呼んで趣味の話を届けたり、テーマを決めて対話しています。リスナーは毎回10人ほどです。最近は企画の持ち込みも増えてきました。

**山口** 「プラモリタ」と書かれた、森田さんそつくりのシルエットを型取ったロゴマークがありますが、これは何に使われているのですか？

**森田** オペレーション部門のポータルに作った私のブログコーナーのアイコンとして、仲間とワイワイしながら作りました。小学生のころから現在まで、本家本元の某番組も好きなりました。

のでこのアイコンにしました。

この「プラモリタ」のブログでは、1ヶ月に1回程度の頻度でコラムを発信しています。業務

に直結しない内容で、私自身の気づきや課題を竑いています。週末はプラモリタのネタ探しと作文に全力投球しています（笑）。ラジオもコラムも、普段は会えない支店のバックオフィスのメンバーにも届くようにと今も続けています。

背景には、変わることへの不安があると考えました。そこで、

部門内のメンバーに「業務上課題に感じてることはありませんか？」とアンケートを実施し

ました。課題ごとに、個別にプロセスを見直すもの、システム開発を行いうもの、自分たちでRPAなどのEUC（エンド・ユーザ・コンピューティング）を使つて解決するものに仕分けし

ました。EUCは現場参画型の小規模なプロジェクトとして課題解決を進めています。課題をみんなで共有して、自分たちで解決するために一緒に考えることで連帯感や一体感につながると考えます。業務効率化事例をポータルで紹介したり、拠点を超えて、担当者同士が業務改善に向けた意見交換を行うBPR検討会を頻繁に開催することで、当事者としての充実感を得る人が増え、周りのメンバーの刺激にもなります。そうしたワ

## ワクワク・イキイキ働く 職場づくり

**山口** オペレーションの効率化が問われる時代ですが、どのような取組みを行っていますか？

**森田** 取組みの一つは、事務プロセスのフロー・チャート化です。これは私というより、現社長の大見が副社長の時代から「フロー・チャートで業務を可視化しよう」と掲げていたので、それに乗つかりました。フロー・チャートの説明会、発表会などを定期的にイベントのように続けました。これにより、特定の

人しか知らない業務はなくなり、属人化の解消が進みました。また、事務の変革が進まない背景には、変わることへの不安があると考えました。そこで、

部門内のメンバーに「業務上課題に感じてることはありませんか？」とアンケートを実施し

ました。課題ごとに、個別にプロセスを見直すもの、システム開発を行いうもの、自分たちでRPAなどのEUC（エンド・ユーザ・コンピューティング）を使つて解決するものに仕分けし

ました。EUCは現場参画型の小規模なプロジェクトとして課題解決を進めています。課題をみんなで共有して、自分たちで解決するために一緒に考えることで連帯感や一体感につながると考えます。業務効率化事例をポータルで紹介したり、拠点を超えて、担当者同士が業務改善に向けた意見交換を行うBPR検討会を頻繁に開催することで、当事者としての充実感を得る人が増え、周りのメンバーの刺激にもなります。そうしたワ

金融業界の課題を読み解く  
熱い!! 金融対談



●赤坂御用地（迎賓館）を眼下に望む本店のあるソフィアタワーにて熱い対談が行われた

対話する熱い銀行員

クワク・イキイキ働く職場づくりに取り組んでいます。

山口 最近、何か新しい取組みはありますか？  
森田 2024年の春から、20名ほどの課長を対象に1on1を始めました。部長たちは常に業務連絡や情報連携をしている一方、その部下である課長たちと直接やりとりする機会が少な

くなつていたためです。現場の課長はやりがいがありますが苦労も多いです。私は初めて課長になつた時に苦労したので、課長たちを応援するのが私の今の仕事だと思っています。オペレーション部門の女性管理職比率は高く、課長の7割が女性です。子育てや家庭の話、部下のマネジメント、人間関係など様々な悩みを聴いています。今日の対談と同じように子ども時代のことや大切にしている想いなども聴いています。最初は緊

張気味だった課長が、「森田さんは話をしてよかつた！」と笑つてくれることが少しづつ増えてよかつた」と思つてもらえるように、私が陰ながら応援していることをわかつてもらえるよう1on1をしています。時々、お互いに思つてもみなかつた発見をして盛り上がるがあります。ワクワクします。

山口 1on1を実施して、何が変化がありましたか？  
森田 管理職の悩みは似ています。「今度課長同士で話をしてもみたら」と伝えると、そちらが盛り上がるようになります。

1on1が管理職同士の横のつながりのキッカケになつたようです。また、1on1の実施によって、私自身のアンコンシャスバイアスに気づくことが多くあります。本当にとつてありがたく貴重な対話の機会になつています。

山口 上下関係がハッキリした銀行組織では、本音が話しくなく、本当に大切な話ができるまでに時間がかかります。森田さんが行う対話こそが組織の成長

になつたためです。現場の課長はやりがいがありますが苦労も多いです。私は初めて課長になつた時に苦労したので、課長たちを応援するのが私の今の仕事だと思っています。オペレーション部門の女性管理職比率は高く、課長の7割が女性です。子育てや家庭の話、部下のマネジメント、人間関係など様々な悩みを聴いています。今日の対談と同じように子ども時代のことや大切にしている想いなども聴いています。最初は緊

張気味だった課長が、「森田さんは話をしてよかつた！」と笑つてくれることが少しづつ増えてよかつた」と思つてもらえるように、私が陰ながら応援していることをわかつてもらえるよう1on1をしています。時々、お互いに思つてもみなかつた発見をして盛り上がるあります。ワクワクします。

（聞き手）  
やまぐち・しょうぞう ●1987年日  
本銀行入行後、金融機関の調査・モニ  
タリング部署を中心に担当し、金融高  
度化センター副センター長を経て、2  
018年株式会社金融経営研究所を設  
立。金融を通じた社会の発展を目的に  
「熱い金融マン協会」を運営。特定非  
営利活動法人金融IT協会理事長。近  
著に「頭がいいだけの銀行員はもうい  
らない 対話型人材開発のチャレン  
ジ」（共編著、経済法令研究会）がある。